



# PALESTRAS **GERENCIAIS**

VOCÊ. AINDA MAIS LÍDER.



Doe 1kg  
de alimento  
não-perecível  
**E PARTICIPE**

# PROGRAME-SE E PARTICIPE.

## SETEMBRO

- ⇒ RELACIONAMENTO COMO ESTRATÉGIA DE VENDAS  
 02/09/2019  16H30
- ⇒ COMO ESCOLHER O PONTO COMERCIAL  
 03/09/2019  10H30
- ⇒ ANÁLISE E PESQUISA DE MERCADO  
 04/09/2019  16H30
- ⇒ CANVAS: O QUADRO EMPREENDEDOR  
 05/09/2019  9H
- ⇒ SUSTENTABILIDADE COMO DIFERENCIAL COMPETITIVO PARA PEQUENOS NEGÓCIOS  
 05/09/2019  19H
- ⇒ PLANO DE NEGÓCIOS  
 06/09/2019  16H30
- ⇒ PLANEJANDO E GERENCIANDO A SUA EQUIPE DE VENDAS  
 09/09/2019  16:30
- ⇒ COMO UTILIZAR DATAS COMEMORATIVAS PARA AUMENTAR AS VENDAS  
 10/09/2019  10:30
- ⇒ CONTROLES FINANCEIROS  
 11/09/2019  16H30
- ⇒ GESTÃO DE FINANÇAS PESSOAIS  
 12/09/2019  19H
- ⇒ CUIDANDO DAS FINANÇAS DA SUA EMPRESA  
 13/09/2019  16H30
- ⇒ ENTENDENDO CUSTOS, DESPESAS E PREÇO DE VENDA  
 16/09/2019  16H30

- ⇒ COMO ABRIR UM NEGÓCIO? PASSO A PASSO EMPREENDEDOR  
 17/09/2019  10H30
- ⇒ POSTURA PROFISSIONAL: O GRANDE DIFERENCIAL DA EMPREGABILIDADE  
 18/09/2019  16H30
- ⇒ COMO LIDAR COM CONFLITOS EM SUA EQUIPE  
 19/09/2019  19H
- ⇒ INTERNET E SUAS FERRAMENTAS PARA NEGÓCIOS  
 20/09/2019  16H30
- ⇒ MARKETING E REDES SOCIAIS  
 23/09/2019  16H30
- ⇒ ANALISE 360° - OPORTUNIDADE DE NEGÓCIO  
 24/09/2019  10H30
- ⇒ DESIGN THINKING : CRIATIVIDADE E INOVAÇÃO EM NEGÓCIOS  
 24/09/2019  16H30
- ⇒ NEGOCIAÇÃO EMPRESARIAL  
 25/09/2019  16H30
- ⇒ RELACIONAMENTO COMO ESTRATÉGIA DE VENDAS  
 26/09/2019  9H
- ⇒ PRÁTICAS SUSTENTÁVEIS PARA PEQUENOS NEGÓCIOS  
 26/09/2019  19H
- ⇒ COMO ESCOLHER O PONTO COMERCIAL  
 27/09/2019  16H30
- ⇒ ANÁLISE E PESQUISA DE MERCADO  
 30/09/2019  16H30

## PALESTRAS MEI

segundas, quartas e sextas-feiras: **08h30**  
terças e quintas-feiras: **14h30**



*Serviço de Apoio às Micro e Pequenas  
Empresas do Rio Grande do Norte*

**0800 570 0800** | [www.rn.sebrae.com.br](http://www.rn.sebrae.com.br)

   sebraern  84.99911.0160